


РЕГЛАМЕНТ
взаимоотношений ЗАО «Авентис Фарма» (Принципала) и
Коммерческих партнеров в случаях отказа или уклонения ОАО
«Фармстандарт» (Агента) от заключения с третьими лицами
договоров (контрактов) поставки/купли-продажи, отказа Агента
в поставках покупателям по заключенным договорам купли-
продажи или уклонения от поставок третьим лицам по
договорам купли-продажи

УТВЕРЖДЕНО ЗАО «АВЕНТИС ФАРМА»
30.10 2012 года


Патрик Аганян
Генеральный Директор



1. ОСНОВАНИЕ ВВЕДЕНИЯ РЕГЛАМЕНТА

На основании заключения Закрытым акционерным обществом «Авентис Фарма» (далее - «Принципал») и Открытым акционерным обществом «Фармстандарт» (далее - «Агент») агентского соглашения (далее - «Агентский договор») о совершении Агентом от своего имени и за счет Принципала юридических и иных действий, направленных на продажу (поставку) третьим лицам - как действующим так и потенциальным контрагентам (далее - «Коммерческие партнеры») лекарственных препаратов и медицинских изделий, список которых приведен в ПРИЛОЖЕНИИ 1 (далее - «Товар»), Принципал и Агент подготовили и согласовали настоящий документ (далее - «Регламент»), регламентирующий взаимоотношения Принципала и Коммерческих партнеров в случаях отказа или уклонения Агента от заключения с третьими лицами договоров (контрактов) поставки/купли-продажи, отказа Агента в поставках покупателям по заключенным договорам купли-продажи или уклонения от поставок третьим лицам по договорам купли-продажи. Требования к Коммерческим партнерам, процедурам и срокам принятия решений о заключении либо об отказе в заключении договоров (контрактов) поставки/купли-продажи, а также рассмотрении заявок на поставку Товара изложены в Коммерческой политике, регламентирующей взаимодействие Агента с контрагентами при выполнении Агентом функций по агентскому договору между ЗАО «Авентис Фарма» и ОАО «Фармстандарт», размещенной на официальных сайтах Агента и Принципала в сети «Интернет» (далее - «Коммерческая политика при выполнении агентского договора»).

2. ОБЩИЕ УСЛОВИЯ

Между Принципалом и Агентом заключен Договор, согласно которому Принципал поручает Агенту на протяжении срока действия Договора от своего имени и за счет Принципала, совершить юридические и иные действия, направленные на продажу (поставку) Коммерческим партнерам на территории Российской Федерации Товара согласно условиям Договора. В целях продажи (поставки) Товара Агент обязуется заключать договоры купли-продажи с Коммерческими партнерами, хранить Товар на складах, передавать Товар Коммерческим партнерам на своем складе или транспортировать его к Коммерческим партнерам в соответствии с требованиями российского законодательства, а также стандартами и требованиями Принципала, а также осуществлять иные юридические и фактические действия для достижения вышеуказанной цели. Во исполнение поручения по Договору Агент заключает с Коммерческими партнерами договор купли-продажи Товара по стандартной форме Принципала (далее - «Стандартный договор»), при условии выполнения Коммерческим партнером требований и соответствия критериям, установленными Коммерческой политикой при выполнении агентского договора.

В соответствии с Коммерческой политикой при выполнении агентского договора, перед заключением с Коммерческим партнером Стандартного договора необходимо провести комплексную проверку потенциального Коммерческого партнера для оценки его правоспособности и финансовой состоятельности, деловой репутации установленными Коммерческой политикой при выполнении агентского договора. Критерии соответствия Коммерческого партнера вышеуказанным требованиям, а также документы, на основании которых определяется соответствие Коммерческого партнера данным требованиям и процедуры, предшествующие принятию решения о соответствии/ несоответствии Коммерческого партнера вышеуказанным требованиям и возможности/невозможности

подписания Стандартного договора с Коммерческим партнером, установлены Коммерческой политикой при выполнении агентского договора и должны соблюдаться Агентом.

В случае принятия Агентом положительного решения о заключении договора купли-продажи с Коммерческим партнером, вместе с уведомлением о принятом решении Агент обязан направить Коммерческому партнеру на подписание Стандартный договор.

Решение об отказе в заключении договора купли-продажи с потенциальным Коммерческим партнером; о прекращении сотрудничества с существующим Коммерческим партнером; об отказе в поставке Товара Коммерческому партнеру должно быть мотивированным и содержать перечень обнаруженных в результате проведенной проверки несоответствий Коммерческой политике при выполнении агентского договора, явившихся основанием для принятия такого решения.

Настоящий Регламент применяется только в случаях отказа или уклонения Агента от заключения с третьими лицами договоров (контрактов) поставки/купли-продажи, отказа или уклонения Агента от поставок покупателям по заключенным договорам купли-продажи.

Одностороннее прекращение сотрудничества с существующим Коммерческим партнером приравнивается в настоящем Регламенте к случаям уклонения Агента от поставок покупателям по заключенным договорам купли-продажи.

3. ПРОЦЕДУРЫ ПРЯМОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПРИНЦИПАЛА С КОММЕРЧЕСКИМИ ПАРТНЕРАМИ

3.1. ПРОЦЕДУРА ЗАКЛЮЧЕНИЯ ЛИБО ОТКАЗА В ЗАКЛЮЧЕНИИ ДОГОВОРА МЕЖДУ ПРИНЦИПАЛОМ И КОММЕРЧЕСКИМ ПАРТНЕРОМ В СЛУЧАЕ ОТКАЗА ИЛИ УКЛОНЕНИЯ АГЕНТА ОТ ЗАКЛЮЧЕНИЯ С КОММЕРЧЕСКИМИ ПАРТНЕРАМИ ДОГОВОРОВ ПОСТАВКИ/КУПЛИ-ПРОДАЖИ

3.1.1. *Обращение Коммерческого партнера в связи с отказом/уклонением Агента от заключения договора поставки/купли-продажи.*

В случае, если Коммерческий партнер обратился к Принциалу, предоставив (а) письменный отказ Агента в заключении Стандартного договора либо (б) подтверждение направления Коммерческим партнером (на бланке компании за подписью уполномоченного лица и печатью) Агенту (с подтверждением о принятии) письменного предложения о заключении договора купли-продажи и до момента обращения такого лица к Принциалу уже истек срок на принятие Агентом решения о заключении либо отказе в заключении договора с таким лицом, исчисляемый в соответствии с Коммерческой политикой при выполнении агентского договора, Принциал в течение двух рабочих дней с момента обращения Коммерческого партнера запрашивает Агента о причинах отказа (либо уклонения от ответа), с требованием предоставить все документы, касающиеся обращения Коммерческого партнера, в течение 5 (пяти) рабочих дней. В случае не предоставления Агентом ответа Принциалу в указанный срок, Принциал принимает решение без учета ответа Агента. Одновременно, в течение 5 (пяти) рабочих дней с момента обращения Коммерческого партнера, Принциал проверяет, принимал ли Принциал участие в одобрении такого Коммерческого партнера при подаче последним предложения о заключении договора купли-продажи Агенту.

3.1.2. *Решение о заключении договора либо отказа в заключении договора поставки/купли-продажи с обратившимся к Принциалу Коммерческим партнером в*

случае, если Принципал не участвовал в одобрении такого Коммерческого партнера при подаче третьим лицом предложения о заключении договора купли-продажи Агенту.

3.1.2.1. Срок на принятие решения

Установив в соответствии с п. 3.1.1. настоящего Регламента, что Принципал не участвовал в процедуре одобрения Коммерческого партнера и принятии решения о заключении договора с ним, Принципал проводит проверку соответствия Коммерческого партнера критериям, установленным Коммерческой политикой при выполнении агентского договора, при этом, Принципалом учитываются результаты (в том числе как полностью так и определенных этапов) проверки Коммерческого партнера Агентом. Решение о заключении либо отказе в заключении Стандартного договора с обратившимся третьим лицом Принципал принимает в срок, установленный Коммерческой политикой при выполнении агентского договора, который отсчитывается с момента получения от Коммерческого партнера всех документов и информации, предусмотренных Коммерческой политикой при выполнении агентского договора, а также документального подтверждения отказа в заключении Стандартного договора, полученного третьим лицом от Агента (либо подтверждения обращения к Агенту и истечения срока на принятие Агентом решения), за вычетом срока, установленного Коммерческой политикой для этапов проверки, которые уже произвел Агент в отношении данного Коммерческого партнера, и результаты которых подлежат учету Принципалом в соответствии с первым предложением настоящего пункта.

3.1.2.2. Принятие положительного решения

В случае соответствия Коммерческого партнера требованиям Коммерческой политики при выполнении агентского договора, Принципал принимает положительное решение о заключении Стандартного договора с Коммерческим партнером. Принципал в письменной форме в течение двух рабочих дней с момента принятия решения информирует об этом третье лицо и в тот же срок направляет Агенту указание о необходимости заключения договора с данным Коммерческим партнером. Если по истечении 5 (пяти) календарных дней с момента получения Агентом такого указания Принципала Стандартный договор не заключен, Принципал напрямую заключает Стандартный договор с обратившимся Коммерческим партнером и отгружает продукцию Коммерческому партнеру, при условии ее наличия у Принципала. При этом, в случае отсутствия продукции у Принципала и наличия ее у Агента, Принципал осуществляет возврат продукции в объеме, необходимом для поставки обратившемуся Коммерческому партнеру.

3.1.2.3. Принятие отрицательного решения

В случае не соответствия Коммерческого партнера требованиям Коммерческой политики при выполнении агентского договора, Принципал принимает отрицательное решение о заключении Стандартного договора с Коммерческим партнером. Принципал в письменной форме в течение пяти рабочих дней информирует об этом Коммерческого партнера, направляя мотивированный письменный отказ в заключении договора.

3.1.3. Решение о заключении договора либо отказа в заключении договора поставки/купли-продажи с обратившимся к Принципалу третьим лицом в случае, если Принципал участвовал в одобрении такого Коммерческого партнера при подаче третьим лицом предложения о заключении договора купли-продажи Агенту.

3.1.3.1. Срок на принятие решения

Установив в соответствии с п. 3.1.1. настоящего Регламента, что Принципал участвовал в процедуре одобрения Коммерческого партнера и принятии решения о заключении договора с ним, Принципал в течение 5 (пяти) рабочих дней принимает решение на основании имеющихся данных, за исключением случаев, когда документы, направленные Коммерческим партнером Принципалу содержат новые документы или новую информацию, отличную от той, на основании которой было принято решение.

3.1.3.2. Принятие положительного решения

В случае наличия ранее принятого положительного решения о заключении Стандартного договора с Коммерческим партнером, Принципал в письменной форме в течение пяти рабочих дней с момента принятия решения информирует об этом третье лицо и в тот же срок направляет Агенту указание о необходимости заключения договора с данным Коммерческим партнером. Если по истечении 5 (пяти) рабочих дней с момента получения Агентом такого указания Принципала Стандартный договор не заключен, Принципал напрямую заключает Стандартный договор с обратившимся Коммерческим партнером.

3.1.3.3. Принятие отрицательного решения

В случае наличия ранее принятого отрицательного решения уполномоченного лица Принципала о заключении Стандартного договора с Коммерческим партнером, Принципал в письменной форме в течение пяти рабочих дней с момента принятия решения информирует об этом третье лицо, направляя мотивированный письменный отказ в заключении Стандартного договора.

3.1.3.4. Предоставление третьим лицом новых документов

В случае предоставления третьим лицом новых документов или документов с новой информацией, Принципал направляет запрос Коммерческого партнера с новыми документами или новой информацией Агенту, и Агент обязан инициировать новую проверку в отношении Коммерческого партнера в сроки и в порядке, предусмотренными Коммерческой политикой при выполнении агентского договора, за исключением случаев несущественных* изменений в комплекте документов Коммерческого партнера.

**Примечание: под несущественными в настоящем пункте понимаются изменения, которые не порождают дополнительных правовых последствий.*

3.2. ПРОЦЕДУРА, ПРИМЕНЯЕМАЯ ПРИ ОБРАЩЕНИИ К ПРИНЦИПАЛУ КОММЕРЧЕСКОГО ПАРТНЕРА В СЛУЧАЯХ ОТКАЗА АГЕНТА В ПОСТАВКАХ/УКЛОНЕНИЯ АГЕНТА ОТ ПОСТАВОК ПО ЗАКЛЮЧЕННЫМ ДОГОВОРАМ КУПЛИ-ПРОДАЖИ

3.2.1. Обращение Коммерческого партнера в связи с отказом Агента осуществить поставку по заключенному договору купли-продажи

В случае если Коммерческий партнер обратился к Принципалу с предоставлением письменного отказа Агента в поставке товара по заключенному Стандартному договору, Принципал в течение 2 (двух) рабочих дней запрашивает Агента о причинах отказа, с требованием предоставить информацию о причинах отказа в течение 3 (трех) рабочих дней. В случае не предоставления Агентом ответа в указанный срок, Принципал принимает решение без учета ответа Агента. В случае предоставления Агентом ответа Принципал учитывает ответ при принятии решения.

3.2.2. Обращение Коммерческого партнера в связи с уклонением Агента от поставок по заключенному договору купли-продажи

В случае если Коммерческий партнер обратился к Принциалу с доказательством уклонения Агента от поставки Товара по заключенному Стандартному договору, Принципал в течение двух рабочих дней запрашивает Агента о причинах уклонения от поставки, с требованием предоставить информацию о причинах уклонения в течение 3 (трех) рабочих дней. В случае не предоставления Агентом ответа в указанный срок, Принципал принимает решение без учета ответа Агента. В случае предоставления Агентом ответа Принципал учитывает ответ при принятии решения.

Уклонением Агента от поставки Товара Коммерческому партнеру по заключенному договору купли-продажи является отсутствие ответа от Агента на заявку Коммерческого партнера, в течение более 10 рабочих дней после направления Коммерческим партнером Агенту письменного предложения о поставке.

3.2.3. Срок принятия решения о поставке/невозможности поставки Товара Коммерческому партнеру

Принципал в течение 10 (десяти) рабочих дней с момента обращения Коммерческого партнера принимает решение поставить Товар соответствующему Коммерческому партнеру либо отказать в поставке Товара Коммерческому партнеру в соответствии с Коммерческой политикой при выполнении агентского договора.

3.2.4. Решение о необходимости поставки Коммерческому партнеру по договору купли-продажи

В случае соответствия заявки Коммерческого партнера, а также критериев поставки требованиям Коммерческой политики при выполнении агентского договора, Принципал принимает решение о возможности поставки Товара. Принципал в течение 2 (двух) рабочих дней с момента принятия решения направляет Агенту указание о необходимости поставить Товар по заключенному Стандартному договору. Если по истечении 5 (пяти) рабочих дней с момента получения Агентом такого указания Принциала Товар не был поставлен в соответствии с условиями заключенного Стандартного договора, Принципал самостоятельно поставляет Товар обратившемуся Коммерческому партнеру на условиях Стандартного договора при условии ее наличия у Принциала. При этом, в случае отсутствия продукции у Принциала и наличия ее у Агента, Принципал осуществляет возврат продукции в объеме, необходимом для поставки обратившемуся Коммерческому партнеру.

3.2.5. Решение о невозможности поставки Коммерческому партнеру по договору купли-продажи

В случае не соответствия заявки Коммерческого партнера, или не соответствия критериев поставки требованиям Коммерческой политики при выполнении агентского договора, Принципал принимает решение о невозможности поставки Товара. Принципал в течение 2 (двух) рабочих дней с момента принятия решения направляет мотивированное решение Коммерческому партнеру.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1
СПИСОК ТОВАРА

Инсуман® БазаЛ ГТ, суспензия для подкожного введения, 100 МЕ/мл (картриджи) 3 мл N 5
Insuman® Basal GT, suspension for injection, 100 IU/ml, 3ml cartridges N 5

Инсуман® БазаЛ ГТ, суспензия для подкожного введения, 100 МЕ/мл (флаконы) 5 мл N 5
Insuman® Basal GT, suspension for injection, 100 IU/ml, 5ml vials N 5

Инсуман® Рапид ГТ, раствор для подкожного введения, 100 МЕ/мл (картриджи) 3 мл N 5
Insuman® Rapid GT, solution for injection, 100 IU/ml, 3ml cartridges N 5

Инсуман® Рапид ГТ, раствор для подкожного введения, 100 МЕ/мл (флаконы) 5 мл N 5
Insuman® Rapid GT, solution for injection, 100 IU/ml, 5ml vials N 5

**Инсуман® БазаЛ ГТ Солостар®, суспензия для подкожного введения, 100 МЕ/мл
шприц-ручки одноразовые 3 мл N 5**
Insuman® Basal GT Solostar, suspension for injection, 100 IU/ml, disposable syringes 3ml N 5

**Инсуман® Рапид ГТ Солостар®, раствор для подкожного введения, 100 МЕ/мл
шприц-ручки одноразовые 3 мл N 5**
Insuman® Rapid GT Solostar®, solution for injection, 100 IU/ml, disposable syringes 3ml N 5

**Лантус® СолоСтар®, раствор для подкожного введения, 100 МЕ/мл шприц-ручки
одноразовые 3 мл N 5**
Lantus® SoloStar®, solution for injection, 100 IU/ml, disposable syringes 3ml N 5

**Апидра® СолоСтар®, раствор для подкожного введения, 100 МЕ/мл шприц-ручки
одноразовые 3 мл N 5**
Apidra® SoloStar®, solution for injection, 100 IU/ml, disposable syringes 3ml N 5



A handwritten signature in black ink, consisting of several loops and a long vertical stroke at the end.